

## 几点想法建议：

一、计划书 1.3、1.4 增加内容：目标用户:4、企业、机关、事业单位等。如：政府机关、学校、宾馆等大厅景观花卉。

二、关于参数的设置：（最好与农业大学合作）

把盆栽植物进行分类，根据每类植物对水分、土壤、肥等不同要求，设置不同的参数。如：茶花类、兰花类、仙人掌类等，不同植物习性不同，参数不同。

设置东西南北地域参数、

设置春夏秋冬季节参数、

设置酸碱度土壤参数、

设置室内、室外、朝向等环境参数。

三、接入 220v 电源的安全性问题如何处理？

四、产业链延伸：提供符合标准的土壤。

五、产品外观设计：人们对花盆的外观很挑剔，现在比较高档的花盆主要是图案美观的瓷盆，不建议用塑料盆。

六、产品设想：把本产品设计成一个智能底座，我们只生产底座，花盆由客户在市场上自行采购，然后进行组合，利用花盆底的渗水口进行各种传感器的安装，进行水分、养分的输入。优点：客户可以利用市场上现有的花盆，自主选择的余地大，节约了生产花盆的成本，适用性更好。减少了花盆的涉设计费。

七、第五章题目应改为：产品盈利能力分析：

假设产品出厂价 220 元。

生产成本：168 元

1、材料费 159.80 元；

2、人工费 6.67 元；（假设一个人月工资加保险 3000 元，月工作 22.5 天，每天生产 20 个，每月生产 450 个，每个产品人工费  $3000/450=6.67$ ）

3、制造费用:3.53 元；（固定资产折旧、水电气等）

产品毛利率= $(220-170)/220=22.73\%$

如果是财务报表分析就得提供：

1、生产成本

2、管理费用

3、销售费用

4、财务费用

5、利润

6、生产设备购置资金、流动资金需求计划

7、年生产产量、市场价格等资料。

以上是商业计划书的内容，你们主要是提供产品的技术解决方案，财务分析不是重点。

以上建议仅供参考。